

# Natura cria sistema de troca de presentes na venda direta

Quem for presenteado com produtos da marca, a partir de outubro, poderá trocar o item dentro do prazo de 30 dias, com uma consultora cadastrada ou diretamente com a empresa. Os produtos devem estar em perfeitas condições, além de conter o selo de troca.

Neste sistema, a empresa ativa a sua rede de consultoras, já que a consultora tem agora a possibilidade de se relacionar com novos clientes. A novidade faz parte da revitalização da venda direta, agora chamada de venda por relações.

No novo formato, as consultoras passam a contar com um plano de crescimento em cinco estágios, de Semente a Diamante, com um potencial de rendimento de até R\$ 5 mil mensais.

A empresa investe também na digitalização do negócio, com aplicativos que oferecem treinamentos online, promoções exclusivas, solicitação de pedidos, venda de produtos, entre outras facilidades às consultoras.

Fundada em 1969, a Natura possui mais de 1,8 milhão de consultoras e registrou R\$ 7,9 bilhões de receita líquida em 2016.

*Por: Imprensa Mercado & Consumo*